

1. Der Bareinkaufspreis eines Notebooks „Aker 2000“ bei Ihrem Lieferer beträgt 350,00 €. Der Spediteur berechnet 15,00 € netto für die Anlieferung. Die Handlungskosten werden mit 30 % und der Gewinn mit 75 % kalkuliert. Die Umsatzsteuer beträgt 19 %.

Wie viel € beträgt der Bruttoverkaufspreis eines Notebooks „Aker 2000“?

=	Bareinkaufspreis		350,00 €
+	Bezugskosten		15,00 €
=	Bezugspreis		365,00 €
+	Handlungskosten	30 %	109,50 €
=	Selbstkostenpreis		474,50 €
+	Gewinnzuschlag	75 %	355,88 €
=	Barverkaufspreis		830,38 €
+	Kundenskonto	0 %	0,00 €
=	Zielverkaufspreis		830,38 €
+	Kundenrabatt	0 %	0,00 €
=	Nettoverkaufspreis		830,38 €
+	Umsatzsteuer	19 %	157,77 €
=	Bruttoverkaufspreis		<u>988,15 €</u>

2. Beim Notebook „Aker 2000“ versuchen die Kunden immer wieder den Preis zu verhandeln. Beim neuen Notebook „Aker 2010“, das in Ihrem Sortiment aufgenommen werden soll, bittet der Abteilungsleiter Sie einen Kundenrabatt in Höhe von 10 % mit einzukalkulieren. Die übrigen Werte aus der Kalkulation vom „Aker 2000“ sollen gleich bleiben.

Wie viel € beträgt der Bruttoverkaufspreis eines Notebooks „Aker 2010“?

=	Bareinkaufspreis		350,00 €
+	Bezugskosten		15,00 €
=	Bezugspreis		365,00 €
+	Handlungskosten	30 %	109,50 €
=	Selbstkostenpreis		474,50 €
+	Gewinnzuschlag	75 %	355,88 €
=	Barverkaufspreis		830,38 €
+	Kundenskonto	0 %	0,00 €
=	Zielverkaufspreis		830,38 €
+	Kundenrabatt	10 %	92,26 €
=	Nettoverkaufspreis		922,64 €
+	Umsatzsteuer	19 %	175,30 €
=	Bruttoverkaufspreis		<u>1.097,94 €</u>