

**Warenkalkulation****Aufgabenblatt 11**

1. Sie sind Einkäufer für einen Elektro-Fachmarkt. Die Mitbewerber liegen preislich meistens unter Ihren Angeboten. Nun suchen Sie neue günstigere Lieferanten für CD-Player. Ihnen liegen von drei Lieferanten folgende Angebote für eine Mindestbestellmenge von 20 Geräten vor:

	Lieferant A	Lieferant B	Lieferant C
Listenpreis	15,00 €	14,00 €	18,00 €
Liefererrabatt	5 %	10 %	15 %
Liefererskonto	2 %	1,5 %	-
Bezugskosten	Frei Haus	Frei Haus	Frei Haus

- a) Wie hoch sind die Bezugspreise der drei Angebote?

Die weiteren Berechnungen gelten für das günstigste Angebot!

- b) Wie hoch ist der Selbstkostenpreis für einen CD-Player, wenn mit einem Handlungskostenzuschlag von 20 % kalkuliert wird?
- c) Wie viel Euro beträgt der Barverkaufspreis, wenn mit einem Gewinnzuschlagssatz von 10 % gerechnet wird?
- d) Berechnen Sie den Bruttoverkaufspreis mit 19 % Umsatzsteuer!

2. Nachdem Sie Ihren Verkäuferinnen und Verkäufer die Kalkulation aus Aufgabe 1 präsentiert haben, macht Sie ein Mitarbeiter darauf aufmerksam, dass die Mitbewerber unter Ihrem berechneten Bruttoverkaufspreis liegen. Welche Möglichkeiten bieten sich, um Wettbewerbsfähig zu werden?